

Model Used

google/gemini-3-flash-preview-20251217

Chat data in tokens

43,925

Berikut adalah analisis daftar leads yang memerlukan tindak lanjut (follow up) berdasarkan data percakapan terakhir, beserta rekomendasi pesan follow up yang disesuaikan dengan konteks masing-masing:

### Daftar Follow Up Leads Sales (Devina)

Nama	Nomor Telepon	Percakapan Terakhir	Rekomendasi Message Follow Up
Difa Zacky Fadhilah (Fadhil)	+62 857-880-2576	Sales menawarkan free trial 1 nomor selama 1 minggu pada 4 Mar 2026, 02:59. Belum ada respon.	"Halo Pak Fadhil, melanjutkan obrolan kemarin mengenai rencana trial untuk 8 CS Bapak. Apakah sudah ada waktu untuk aktivasi trial 1 nomornya dulu agar Bapak bisa melihat dashboard-nya langsung?"
Koko BSD	+62 857-1767-2170	Customer menyatakan belum sempat melihat video demo dari laptop pada 4 Mar 2026, 03:56.	"Selamat siang Pak Koko. Apakah sudah sempat meninjau video demo AutoAudit-nya melalui laptop? Jika ada bagian yang ingin ditanyakan atau ingin langsung coba trial, saya siap bantu Pak."
Ridwan - PT Askara	+62 857-1531-2728	Customer menerima link video demo dan mengatakan akan mempelajarinya pada 4 Mar 2026, 06:55.	"Selamat siang Pak Ridwan. Bagaimana hasil review video demo dan dashboard AutoAudit-nya? Apakah ada kebutuhan spesifik terkait pantau kinerja tim sales yang ingin Bapak diskusikan lebih lanjut?"
Yogi (Asia Bangunan)	+62 857-0117-7711	Terjadwal meeting untuk hari Jumat, 6 Maret jam 09:00 (disepakati pada 4 Mar 2026, 16:04).	"Halo Pak Yogi, hanya ingin mengonfirmasi kembali jadwal meeting kita besok pagi jam 09:00 untuk demo tools AutoAudit. Sampai jumpa besok Pak!"
Peter Jos (PT Acero Furniture)	+62 857-2771-1718	Customer setuju untuk live demo dan sales berjanji mengirimkan link (4 Mar 2026, 07:02).	"Selamat siang Pak Peter. Sesuai obrolan kemarin, berikut saya kirimkan link Google Meet untuk live demo jam 2 siang ini ya Pak. Terima kasih."

Nama	Nomor Telepon	Percakapan Terakhir	Rekomendasi Message Follow Up
Alwan (Sintesa Persada)	+62 815-810-7877	Customer sedang mengajukan pricelist ke manajemen dan akan mengabari untuk grup trial (4 Mar 2026, 04:31).	"Halo Pak Alwan, bagaimana respon dari pihak manajemen terkait quotation yang kami kirimkan? Jika sudah oke, saya buat grup koordinasi untuk aktivasi free trial-nya ya Pak."
Panji Gelora	+62 857-427-078	Sales menjelaskan fungsi tools dan menanyakan bidang bisnis customer pada 4 Mar 2026, 04:37. Belum ada respon.	"Halo Pak Panji, sekadar menindaklanjuti informasi kemarin. Kalau boleh tahu Bapak bergerak di bidang apa? Agar saya bisa berikan contoh case study yang relevan dengan bisnis Bapak."
Ri (Abang Ricki)	+62 875-6797-3072	Sales menanyakan apakah problem yang ingin di-solve adalah masalah rekap data (4 Mar 2026, 04:23). Belum ada respon.	"Halo Pak Ricki, menyambung obrolan kemarin tentang kebutuhan di bidang akuntansi. Apakah saat ini Bapak mengalami kendala dalam merekap data chat customer secara manual?"
Lisa Resida	+62 87-8738-6737	Customer baru memperkenalkan nama "Lisa" pada 4 Mar 2026, 14:44.	"Halo Ibu Lisa, salam kenal kembali. Sebelumnya Ibu sempat tertarik dengan tools kami, boleh tahu Bu saat ini bisnisnya bergerak di bidang apa agar saya bisa jelaskan fitur nya lebih detail?"
Admin Tomoland	+62 83-71167-6737	Customer menanyakan paket harga bulanan atau gratis pada 4 Mar 2026, 14:03.	"Halo Kak, untuk AutoAudit harganya 200rb/nomor per bulan. Kita juga ada free trial selama 1 minggu jika Kakak ingin mencoba fitur nya terlebih dahulu. Apakah berminat dijadwalkan demo singkat?"

### Catatan Analisis untuk Manajemen:

- Kecepatan Respon:** Beberapa leads seperti **Panji Gelora** dan **Ri** sudah berhenti merespon setelah penjelasan awal. Disarankan untuk mengirimkan *use-case* atau video singkat yang sangat spesifik dengan industri mereka (Akuntansi/Philanthropy) untuk memicu ketertarikan kembali.
- Status Closing:** Belum ada data bukti transfer (closing) baru dalam percakapan terakhir tanggal 4 Maret, namun **Griya Depo** dan **Awfa Sehat** sudah dalam tahap operasional/custom prompt yang menunjukkan mereka adalah pelanggan aktif.
- Potensi Tinggi:** **Difa Zacky Fadhilah** memiliki potensi besar (50 CS), namun saat ini baru akan mencoba 8 nomor. Perlu pengawalan ketat dari Senior Sales untuk memastikan transisi dari trial ke 8 nomor, lalu ke 50 nomor (upselling).